

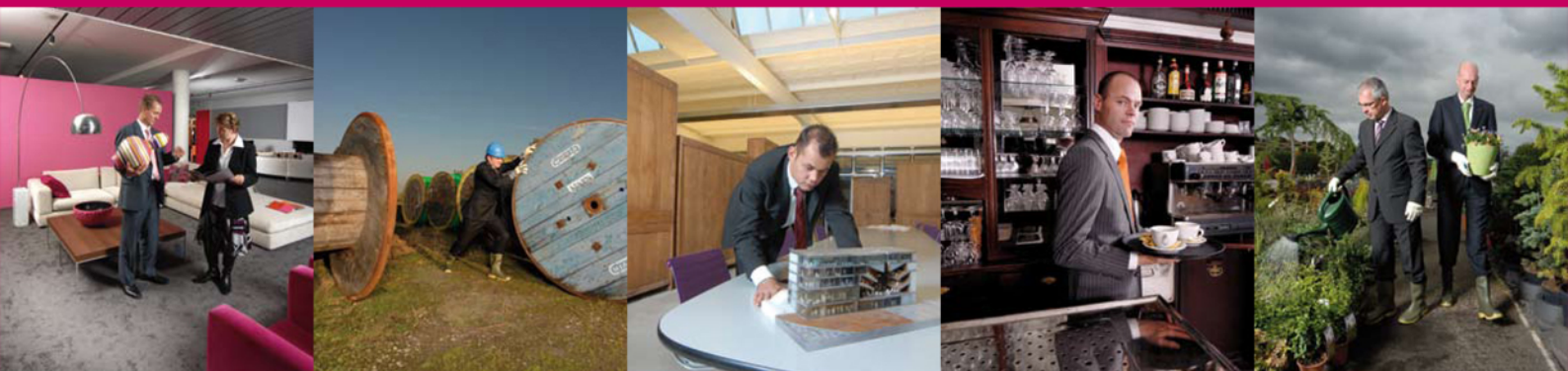


DE HOOGE WAERDER

ACCOUNTANTS - BELASTINGADVISEURS - JURISTEN

# MEMO

## Crowdfunding Algemeen



Brengt de zaak verder



## **Introductie**

Door middel van deze memo willen wij u graag nader informeren over (de mogelijkheden van) crowdfunding.

Crowdfunding heeft zich de afgelopen jaren in Nederland ontwikkeld als een belangrijke financieringsvorm. Vooral voor doelgroepen die door banken bijna geheel worden uitgesloten, zoals startende ondernemers en ook horecaondernemers, is crowdfunding vaak een uitkomst.

Maar wat is crowdfunding nu precies? Welke varianten en aanbieders zijn er? Wat zijn de voor- en nadelen van crowdfunding? En hoe werkt crowdfunding? Wij zullen deze vragen in het vervolg van dit memo nader aan u toelichten.

## **Crowdfunding**

Crowdfunding is een financieringswijze waarbij ondernemers kapitaal kunnen verkrijgen via (online) platformen, zonder tussenkomst van financiële instellingen of investeringsmaatschappijen, vanuit een grote hoeveelheid investeerders. Via crowdfunding platformen komen vraag en aanbod van kapitaal bij elkaar. Crowdfunding heeft door de opkomst van social media een grote vlucht genomen, omdat vraag en aanbod van kapitaal elkaar makkelijk via verschillende kanalen kunnen vinden. Crowdfunding bestaat al jaren maar ontwikkelt zich steeds meer als een alternatief van de traditionele (bank)financiering.

Voor investeerders is het interessant, omdat zij een hoger rendement kunnen behalen dan de creditrente die ze krijgen op hun spaarrekening bij de bank. Bij crowdfunding is rendement echter meestal niet de enige reden om te investeren in een bepaald project. Het gaat de investeerder vaak vooral ook om goodwill richting de ondernemer of initiatiefnemer en het goede gevoel dat de investeerder krijgt als hij kan bijdragen aan een initiatief waar hij helemaal achter staat. Investeerders komen dan ook vaak uit dezelfde regio als de ondernemer die de financiering aanvraagt.

Vaak vormen vrienden, familie en bekenden het begin van een crowd. Zij raken enthousiast door het plan en willen graag helpen om het plan mede te realiseren. Om een crowd groot genoeg te krijgen, zullen ook mensen van buiten het eigen directe netwerk aangetrokken moeten worden. Voor hen zal doorgaans meer moeite gedaan moeten worden voordat ze bereid zullen zijn om in een plan te investeren. Sympathie en vertrouwen zijn hierbij van groot belang. Een investeerder kan vaak al voor een klein bedrag (bijvoorbeeld € 100) investeren in een project.

## **Welke varianten van crowdfunding zijn er?**

Crowdfunding kan op verschillende manier plaatsvinden. Ten eerste het Donatiemodel. Hierbij wordt er geld geschonken aan een goed doel, zonder dat hiervoor enige vergoeding of een andere vorm van beloning tegenover staat.

Ten tweede het Sponsoringmodel. Hierbij wordt een project ondersteund tegen een geringe (niet-financiële) tegenprestatie. Crowdfunders krijgen een kleine beloning voor hun bijdrage, zoals bijvoorbeeld tickets voor een voorstelling, een cd of boek. Belangrijk is dat de waarde van de beloning vele malen kleiner is dan het geldbedrag dat de crowdfunder bijdraagt.

Ten derde het Leenmodel. Hierbij lenen investeerders geld uit tegen een bepaald rendement. Crowdfunders ontvangen een periodieke vergoeding voor hun bijdrage en zullen uiteindelijk ook hun oorspronkelijke inleg volledig terugbetaald krijgen.

Ten vierde het Investeringsmodel. In deze variant participeren investeerders daadwerkelijk in een bedrijf en worden vaak ook aandeelhouder van dit bedrijf. Crowdfunders ontvangen dan vaak een financiële vergoeding die afhankelijk is van de omzet of winst die wordt behaald. Voor zakelijke projecten zijn voornamelijk het leen- en investeringsmodel interessant.



### **Welke aanbieders van crowdfunding zijn er?**

Er zijn inmiddels talloze crowdfunding platformen beschikbaar, zowel nationaal als internationaal. Het aantal crowdfunding platformen groeit nog steeds. Omdat wij ons beperken tot de zakelijke financiering hebben we het hier over de varianten 'lenen' en 'investeren'. Omdat deze varianten de belangen van geldgevers kunnen schaden, dienen platformen die deze varianten aanbieden in Nederland te beschikken over een vergunning of ontheffing van de Autoriteit Financiële Markten (AFM). Er zijn momenteel twee platformen in Nederland die over een AFM-vergunning beschikken, namelijk Geldvoorelkaar en CrowdAboutNow. Daarnaast zijn er meerdere platformen die beschikken over een ontheffing van de AFM.

### **Wat zijn de voor- en nadelen van crowdfunding?**

Crowdfunding leidt vaak tot een goede binding met de investeerders. Dit leidt indirect naar een betere binding met klanten, omdat in veel gevallen de investeerder ook een klant is. Daarnaast geeft de publieke gang naar de crowd de geldlener een beter inzicht in zijn marktpotentieel. Door direct in contact te treden met klanten, krijgt de ondernemer veel informatie over zijn afzetmarkt. Een ander groot voordeel is vaak dat wanneer er (risicodragend) kapitaal is binnengehaald, een bank vaak bereid is additionele financiering te verstrekken tegen gunstiger voorwaarden. De rente die betaald moet worden via de crowd is vaak hoger en dan is het wel zo aantrekkelijk om dit te combineren met een aanvullende bankfinanciering met een gunstiger rentepercentage. Bij veel van de aanbieders kunnen bedragen worden opgehaald tot circa € 500.000. De maximale looptijd van een financiering bedraagt circa 5-7 jaar. Het combineren van crowdfunding met andere financieringen is toegestaan.

### **Geldvoorelkaar.nl**

Ieder platform heeft zo haar eigen aandachtspunten. Zelf werken we erg veel samen met Geldvoorelkaar.nl. Dit is veruit het grootste crowdfunding platform in Nederland. Onze ervaringen met dit platform zijn positief. Geldvoorelkaar.nl hanteert het Leenmodel. De voorwaarden van de aan te vragen financiering (bedrag, rente en looptijd) worden bij dit platform door de ondernemer zelf bepaald.

Voordat een aanvraag op de website van Geldvoorelkaar.nl wordt opengesteld (gepubliceerd) voor investeerders, dient een aanvraag door de fiatteurs van het platform positief beoordeeld te worden. Een aanvraagtraject via dit platform is vergelijkbaar met het traject bij een bank. Bij een starter wil men graag een business plan met een financiële onderbouwing zien. Hierbij dient ten minste 3 jaar vooruit gekeken te worden. Voor bestaande ondernemingen dienen de historische jaarcijfers verstrekt te worden en dient tevens een prognose verstrekt te worden, waarbij 2 à 3 jaar vooruit wordt gekeken. Als een plan wordt afgewezen door het platform, dan brengen zij geen aanvullende kosten in rekening. Indien een plan wordt goedgekeurd, dan wordt het project opengesteld voor investeerders. Hiervoor dient een korte pitch gemaakt te worden, die wordt gecompleteerd met een aantal passende foto's of misschien zelf een filmpje. Het platform brengt in dit geval € 349 aan vaste kosten in rekening. Het beoordelingstraject duurt ongeveer 2-3 weken. Geldvoorelkaar geeft aan elk project een risicoclassificatie. Projecten met een hoger risico bieden vaak een hogere rente om het project toch interessant te maken voor potentiële investeerders. Bij het bepalen van het risico wordt voornamelijk gekeken naar de aflossingscapaciteit. Starters krijgen echter altijd de hoogste risicoclassificatie. Wij adviseren hierom op dit moment aan de meeste starters om minimaal een rente van 8% aan te bieden.

Nadat de pitch met foto's op de website is gepubliceerd, kunnen investeerders participeren in het project. De financiering komt tot stand, nadat het totaal aan te vragen bedrag volledig is volgestort. Indien een project binnen 120 dagen niet wordt volgestort, dan komt de financiering niet tot stand. Er worden dan ook geen aanvullende kosten in rekening gebracht. Indien een project wel volledig wordt volgestort, dan gaat Geldvoorelkaar bij de investeerders alle ingelegde bedragen innen.



Tevens zorgen zij ervoor, dat alle partijen een leningovereenkomst tekenen. Geldvoorelkaar.nl maakt vervolgens de gelden over op de opgegeven bankrekening van de ondernemer. Zij brengen echter wel een eenmalige succesfee in mindering op het uit te keren bedrag. De eenmalige succes fee wordt berekend over het kredietbedrag en is opgebouwd uit een basistarief van 1,25% vermeerderd met 0,95% per jaar looptijd. Voor een lening met een looptijd van 3 jaar dienst dus eenmalig 4,1% te worden afgedragen aan het crowdfunding platform.

De totale looptijd van een financieringstraject bij Geldvoorelkaar is afhankelijk van hoe snel investeerders het project volstorten. Wij adviseren rekening te houden met een minimale looptijd van 1-2 maanden, gezien de tijd die benodigd is voor de administratieve afhandeling.

Wij gaan er van uit u door middel van deze memo een duidelijk beeld gegeven te hebben van wat crowdfunding nu precies is. Mocht u echter nog vragen hebben of begeleiding wensen bij een financieringsaanvraag, dan kunt u altijd contact opnemen met een van onze adviseurs via onderstaande gegevens.

### **De Hooge Waerder Corporate Finance**

Telefoon: 072 – 518 00 00

Email: [corporatefinance@dehoogewaerder.nl](mailto:corporatefinance@dehoogewaerder.nl)

Website I : <http://dehoogewaerder-corporatefinance.nl/>

Website II : <http://bedrijfsfinancieringopmaat.nl/>



# DE HOOGE WAERDER

ACCOUNTANTS - BELASTINGADVISEURS - JURISTEN



Brengt de zaak verder